

## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ	Universitatea „1 Decembrie 1918”
1.2. Facultatea	de Drept și Științe Sociale
1.3. Departamentul	de Științe Juridice și Administrative
1.4. Domeniul de studii	Științe Juridice
1.5. Ciclul de studii	Licență
1.6. Programul de studii	Drept

### 2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei	<i>Drept comercial III</i>	2.2. Cod disciplină	DR IV 6.3
2.3. Titularul activității de curs	Vasile Luha		
2.4. Titularul activității de seminar			
2.5. Anul de studiu	III	2.6. Semestrul	II
		2.7. Tipul de evaluare (E/C/VP)	C
		2.8. Regimul disciplinei (O – obligatorie, Op – opțională, F – facultativă)	Op

### 3. Timpul total estimat

3.1. Număr ore pe săptămână	4	din care: 3.2. curs	2	3.3. seminar/laborator	2
3.4. Total ore din planul de învățământ	48	din care: 3.5. curs	24	3.6. seminar/laborator	24
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					30
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					10
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					10
Tutoriat					-
Examinări					2
Alte activități .....					-
3.7 Total ore studiu individual			52		
3.8 Total ore din planul de învățământ			48		
3.9 Total ore pe semestru			100		
3.10 Numărul de credite			4		

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	
4.2. de competențe	- dacă e cazul la limbi străine sau la alte asemenea discipline.

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	Videoproiector șamd
5.2. de desfășurarea a seminarului/laboratorului	Sală dotată cu tablă șamd

### 6. Competențe specifice acumulate

Competențe profesionale	C2 (1 din 4) Aplicarea tehnicilor și instrumentelor specifice domeniului juridic C3. (1 din 4) Aplicarea legislației românești, a legislației europene și a celorlalte instrumente juridice internaționale C4. (2 din 4) Interpretarea, corelarea și compararea instituțiilor juridice din dreptul național, dreptul european și dreptul altor state
Competențe transversale	-

### 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	<b>1. Cunoaștere și înțelegere (cunoașterea și utilizarea adecvata a noțiunilor specifice disciplinei)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Cunoașterea principalelor instituții aparținând domeniului dreptului familiei</li> <li>▪ Însușirea noțiunilor de bază din cadrul dreptului familiei</li> </ul>
---------------------------------------	--

	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Utilizarea limbajului juridic aferent disciplinei</li> </ul> <p><b>2. Explicare și interpretare</b> (<i>explicarea și interpretarea unor idei, proiecte, procese, precum și a conținuturilor teoretice și practice ale disciplinei</i>)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Explicarea și interpretarea noțiunilor referitoare la instituția căsătoriei, la rudenie, adopție, filiație ș.a.</li> <li>▪ Interpretarea normelor juridice cuprinse în Codul familiei și legi speciale aplicabile acestui domeniu</li> <li>▪ Rezolvarea de spețe și alte probleme practice</li> </ul> <p><b>3. Instrumental aplicative</b> (<i>proiectarea, conducerea și evaluarea activităților practice specifice; utilizarea unor metode, tehnici și instrumente de investigare și de aplicare</i>)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ analiza și calificarea normelor de dreptul familiei</li> <li>▪ corelarea normelor generale cu normele speciale</li> <li>▪ corelarea cunoștințelor teoretice cu abilitatea de a le aplica în practică</li> </ul> <p><b>4. Atitudinale</b> (<i>manifestarea unei atitudini pozitive și responsabile fata de domeniul științific / cultivarea unui mediu științific centrat pe valori și relații democratice / promovarea unui sistem de valori culturale, morale și civice / valorificarea optima și creativa a propriului potențial în activitățile științifice / implicarea în dezvoltarea instituțională și în promovarea inovațiilor științifice / angajarea în relații de parteneriat cu alte persoane - instituții cu responsabilități similare / participarea la propria dezvoltare profesională</i>)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Asumarea unui rol activ în analiza legislației din domeniul dreptului familiei</li> <li>▪ Manifestarea atitudinii pozitive raportat la familie, ca nucleu al societății și față de valorile acesteia</li> </ul> <p>Manifestarea unei atitudini responsabile față de pregătirea continuă, cunoașterea operativă și aplicarea corespunzătoare a noilor legi sau a modificărilor legislative și a jurisprudenței în domeniul dreptului familiei.</p>
7.2 Obiectivele specifice	

## 8. Conținuturi

	Metode de predare	Observații
Tema:1. Noțiuni introductive de drept comercial. Concepția monistă a noului cod civil; vechea reglementare și rațiunea ei; noua reglementare și avantajele ei; intenție și realitate; disfuncții practice din reglementare; specificul raporturilor juridice în care sunt parte profesioniștii		
Tema 2: Întreprinderea și profesionistul în viziunea noului cod civil. Calitatea de profesionist; statutul profesionistului (accesul la profesiune, capacitatea de a fi profesionist); profesionist și comerciant; comerciantul sub noua reglementare civilă; trăsăturile juridice ale profesioniștilor; întreprinderea în accepțiunea codului civil;	Prelegere, discuții	
Tema 3: Societățile comerciale. Definiție; caracterele juridice ale contractului de societate; societatea civilă și societatea comercială; natura juridică; societatea comercială ca un contract; societatea comercială ca persoană juridică; formele societății comerciale; clasificarea societăților comerciale; constituirea (contractul de societate, statutul, procedura de constituire);	Prelegere, discuții	
Tema 4: Funcționare societăților comercial. Adunarea generală (forme, convocare, ședința, hotărâri), administratori (numire, durata funcției, remunerare, obligații, puteri, încetarea calității, pluralitatea administratorilor, răspundere), cenzori (numire, durata mandatului, drepturi, obligații, modul de lucru, răspundere). Modificarea societăților comerciale (mărirea capitalului social, reducerea capitalului social, prelungirea duratei societății, fuziunea și divizarea, transformarea societăților comerciale); Dizolvarea și lichidarea	Prelegere, discuții	

societăților comerciale;		
Tema 5: Forme de societate comercială, Societatea cu răspundere limitată, Societatea în nume colectiv, Societatea în comandită simplă, Grupurile de interes economic	Prelegere, discuții	
Tema 6: Forme de societate comercială, II. Societatea pe acțiuni, Societatea în comandită pe acțiuni;	Prelegere, discuții	
Tema 7: Reglementările pieței de capital	Prelegere, discuții	
Tema 8: Grupurile de societăți. Grupul de societăți – conceptul juridic; holdingul; societatea dominantă – societatea controlată; interesul grupului – interesul societăților dominate; relativitatea efectelor și opozabilitatea contractelor încheiate de societățile ce fac parte din grup; trezoreria centralizată – dividende și împrumuturi între societățile din grup; răspunderea pentru datoriile sociale între societățile din grup; insolvența în grup; integrarea fiscală și juridică în grup.	Prelegere, discuții	
Tema 9: Contractele profesionale Contracte profesionale și contracte civile; izvoarele contractelor profesionale; contractele profesionale bilaterale; contracte complexe și grupuri de contracte; contractele forțate; contractele de adeziune	Prelegere, discuții	
Tema 10: Încheierea și executarea contractelor profesionale Negocierea în contractele profesionale; contractul cadru; actele preparatorii; formalitățile de abilitare; obligația precontractuală de informare; răspunderea în perioada precontractuală; forța obligatorie în contractele profesionale; relativitatea efectelor contractelor profesionale; solidarismul în contractele profesionale.	Prelegere, discuții	
Tema 11: Procedura insolvenței Descrierea procedurii; declanșarea procedurii; administrarea procedurii; planul de reorganizare; falimentul; închiderea procedurii; răspunderea pentru insolvență	Prelegere, discuții	
Tema 12: Contracte comerciale speciale, I, Contractul de vânzare cumpărare comercială Noțiune; caractere; condiții de valabilitate, efectele contractului; nerespectarea obligațiilor comerciale; vânzările speciale,	Prelegere, discuții	
Tema 13: Contracte comerciale speciale, II Contractul de mandat comercial; contractul de comision, contractul de consignație; contractul de report, contractul de cont curent	Prelegere, discuții	
Tema 14: Contracte comerciale speciale, III Contractul comercial de transport; contractul de leasing	Prelegere, discuții	

## 8.2 Bibliografie

1. S. Cârpenaru, **Drept comercial român, ediția a V-a revizuită**, ed. Universul juridic, București, 2016;
2. Radu Bufan s.a., **Tratat practic de insolvență**, ed. Hamangiu, București, 2014
3. Fl. Motiu, **Contractele speciale**, d. Universul Juridic, București, 2013
4. O. Căpățână, **Societățile comerciale**, Ed. Lumina Lex, București, 1991, 1996
5. Manole Ciprian Popa, **Grupurile de societăți**, ed. CH Beck, București, 2011
6. Liviu Pop, s.a., **Tratat elementar de drept civil**, ed. Universul juridic, București, 2012
7. V. Luha, **Insolvența în lumina reglementărilor actuale**, ed. Risoprint, Cluj Napoca, 2008
8. V. Luha, **Drept comercial**, Ed. Continental, Alba Iulia, 1998;
9. V. Luha, **Support de curs – drept comercial**, Alba Iulia, 2016;
10. C. Duțescu **Legea privind piața de capital. Comentariu pe articole**, Editura CH Beck, București, 2009;

<b>Seminar</b>		
Tema 1. Specificul raporturilor juridice în care sunt parte profesioniștii; Calitatea de comerciant. Tema 2. Întreprinderea și profesionistul în viziunea noului cod civil juridică de desfășurare a activității cu caracter profesional TEMA 3. Contractul de societate Tema 4. Funcționarea societăților comerciale TEMA 5 Funcționarea societății cu răspundere limitată TEMA 6 Funcționarea societății pe acțiuni; drepturile acționarilor TEMA 7 Organismele de plasament colectiv; statut juridic TEMA 8 Specificul raporturilor juridice în cadrul unui grup de societăți; consecințe juridice între părți, față de terți, față de organele fiscale. TEMA 9 Trăsăturile și aplicațiile contractelor profesionale TEMA 10. Formarea contractelor profesionale; proceduri specifice; TEMA 11. Procedurile de insolvență TEMA 12. Particularitățile contractului de vânzare comercială; vânzarea de acțiuni TEMA 13. Reprezentarea în raporturile comerciale TEMA 14. Contractul de leasing	Dezbaterese-minar, explicație, studiu de caz, ș.a.m.d.	

## 8.2 Bibliografie

1. S. Cărpenu, **Drept comercial român**, ediția a V-a revizuită, ed. Universul juridic, București, 2016;
2. Radu Bufan s.a., **Tratat practic de insolvență**, ed. Hamangiu, București, 2014
3. Fl. Motiu, **Contractele speciale**, d. Universul Juridic, București, 2013
4. O. Căpățână, **Societățile comerciale**, Ed. Lumina Lex, București, 1991, 1996
5. Manole Ciprian Popa, **Grupurile de societăți**, ed. CH Beck, București, 2011
6. Liviu Pop, s.a., **Tratat elementar de drept civil**, ed. Universul juridic, București, 2012
7. V. Luha, **Insolvența în lumina reglementărilor actuale**, ed. Risoprint, Cluj Napoca, 2008
8. V. Luha, **Drept comercial**, Ed. Continental, Alba Iulia, 1998;
9. V. Luha, **Support de curs – drept comercial**, Alba Iulia, 2016;
- 10. C. Dușescu **Legea privind piața de capital. Comentariu pe articole**, Editura CH Beck, București, 2009;

## 9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

*Conținuturile disciplinei sunt astfel stabilite încât să fie conforme așteptărilor reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul juridic și administrativ.*

## 10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	<i>Evaluare finală</i>	<i>Examen scris</i>	50%
10.5 Seminar/laborator	<i>Verificare pe parcurs</i> - <i>Activitate la seminar</i>	- <i>prezență 7 seminarii</i> - <i>activitate seminar (trei aplicații întocmite și prezentate)</i>	50%
10.6 Standard minim de performanță: promovarea examenului prin obținerea notei 5.			

C2 Utilizarea adecvată a teoriilor, principiilor și conceptelor juridice însușite într-un proiect profesional  
C3 Utilizarea adecvată a legislației românești, europene și internaționale într-un proiect profesional  
C4 Realizarea unui proiect sau a unui studiu privind raportul dintre instituțiile de drept național, cele de drept european și cele din dreptul altor state.

Data completării

.....

Semnătura titularului de curs

.....

Semnătura titularului de seminar

.....

Data avizării în catedră

.....

Semnătura director de departament

.....